



Logiciel de gestion des prospects et de la relation client, CRM Oxygène apporte une solution simple et intuitive pour gérer et développer l'activité commerciale.

Le logiciel CRM Oxygène est dédié aux entreprises qui souhaitent déployer une force commerciale compétitive et efficace. Le logiciel de CRM permet ainsi une gestion complète et globale des relations clients, en travaillant aussi bien sur une base de prospects que de clients.



Bénéfices & avantages

- 1 Disposez en permanence d'une vue actualisée du portefeuille.
- 2 Pilotez l'activité des commerciaux pour ne plus manquer une seule opportunité.
- 3 Lancez des campagnes ciblées et pertinentes.
- 4 Maximisez les retours de chaque opération.



La richesse fonctionnelle d'Oxygène CRM

Pilotez votre portefeuille commercial :

Oxygène CRM permet de structurer la démarche commerciale. Chaque action est ainsi chaînée à une action suivante, directement gérée dans l'agenda. Les prospects, les opportunités ne sont ainsi jamais oubliés. Chaque commercial a son propre agenda qui gère les durées des actions.

Optimisez vos actions commerciales et marketing :

- Gestion des contacts, clients et prospects.
- Planning, rendez-vous, tâches.
- Actions et actions multi-cibles.
- Mailing et e-mailing.
- Envois de vos propres créations de type d'actions.
- Chaînage des actions.

Intégré avec la Gestion Commerciale Oxygène pour :

- Réaliser et gérer les devis.
- Accéder aux clients, contacts et articles.
- Statistiques multi-critères : par prospect, commercial, action, de date à date...
- Géolocalisation des clients et prospects.
- Calcul des tournées.
- Gestion des commerciaux et des utilisateurs.
- Importation de bases de prospection.

